



Diffusion réservée aux conseillers. Non destiné à la clientèle.



Comblar l'écart de protection avec RBC Assurances

Le mois de septembre est le **Mois de la sensibilisation à l'assurance vie** ! La vie ne suit pas un échéancier fixe. Vos clients se marient, ont des enfants, achètent une maison ou changent de carrière. Leur vie change, mais leur assurance vie évolue-t-elle en même temps ?

8,4 millions

d'adultes affirment avoir besoin d'une assurance vie¹.

40 %

des Canadiens affirment que leur famille éprouverait des difficultés financières dans les six mois si le principal soutien financier venait à décéder subitement².

C'est pourquoi une révision annuelle est si essentielle. Vous aurez ainsi l'occasion d'avoir une discussion constructive avec vos clients et de vous assurer que leur couverture d'assurance correspond toujours à leurs besoins et à leurs objectifs.

Avec *Pour Vous* RBC®, les clients peuvent choisir la durée de leur prêt hypothécaire, par tranche d'un an, de 10 à 40 ans. Voici trois caractéristiques clés qui peuvent vous aider à personnaliser la couverture de vos clients et à faciliter ces entretiens.

1. Plus de souplesse pour notre droit d'échange de la Temporaire RBC

- Pour les nouveaux clients, la période d'échange est passée de cinq à huit ans.
- Il est possible d'effectuer un échange pour toutes les durées (moins de 40 ans) sans renseignements médicaux à jour.
- Les polices admissibles peuvent être échangées pour des polices avec n'importe quelle durée (doit être plus longue d'au moins un an par rapport à la durée initiale et respecter l'âge maximal et la durée maximale).

¹ [Près d'un tiers des adultes au Canada déclarent ne pas disposer de l'assurance vie nécessaire](#), LIMRA, 2024

² [Près d'un tiers des adultes au Canada déclarent ne pas disposer de l'assurance vie nécessaire](#), LIMRA, 2024

2. Des délais de traitement plus rapides pour toutes les propositions d'assurance temporaire assujetties à une tarification complète

- **Approbation immédiate au point de vente** pour les clients d'assurance temporaire admissibles à la tarification express qui soumettent une proposition d'assurance PourVous RBC pour un capital assuré allant jusqu'à 3 M\$, sans prélèvement de fluides corporels et jusqu'à l'âge de 50 ans inclusivement.
- La **tarification express** est offerte aux clients de l'assurance temporaire qui soumettent une proposition électronique comprenant la Partie 2 dûment remplie et pour lesquels une évaluation du risque plus poussée n'est pas requise. Les propositions d'assurance PourVous RBC sont désormais admissibles aux conditions suivantes : capital assuré allant jusqu'à 3 M\$, pas de prélèvement de fluides corporels et personne à assurer âgée de 50 ans ou moins.

3. Vos clients peuvent transformer une police d'assurance vie PourVous RBC en une police d'Assurance vie entière avec participation, une police Vie universelle RBC^{MC} ou une police T100 jusqu'à l'âge de 71 ans.

- L'avenant Transformation partielle et transfert de la Temporaire permet aux clients admissibles de demander une transformation partielle de leur police d'assurance temporaire en vigueur en une nouvelle police Assurance Croissance RBC^{MC}, Assurance Croissance Plus RBC^{MC} ou Temporaire 100 RBC. La couverture d'assurance temporaire restante sera transférée dans un avenant, sans avoir à fournir de preuve d'assurabilité, tout en recommençant la durée de la protection.

Vous avez entendu parler de nos produits de financement à terme, mais connaissez-vous notre assurance vie entière avec participation ? L'Assurance croissance RBC et l'Assurance croissance Plus RBC sont idéales pour protéger vos proches, bâtir un patrimoine à l'abri de l'impôt, faire croître les entreprises et transférer des actifs d'une génération à l'autre. Elles combinent une couverture d'assurance vie et la possibilité d'obtenir une croissance des placements à l'abri de l'impôt avec les avantages supplémentaires d'une valeur de rachat et de primes garanties, et une prestation de décès garantie.



Avez-vous consulté notre dernière campagne de marketing ?

Elle présente nos [solutions d'assurance vie entière avec participation](#) pour les clients d'aujourd'hui, conçues pour offrir un rendement, une souplesse et une résilience durables au fil des décennies.



[Regardez Maria Winslow](#), cheffe de la direction intérimaire, RBC Assurances nous parler de l'importance de la protection et des avantages de notre assurance vie entière avec participation.

Ressources pour en savoir plus sur nos offres d'assurance vie

- [Feuilleter L'embarras du choix](#)
- [Centre des ressources](#)

Des questions ?

Pour obtenir de plus amples renseignements sur la façon dont nos produits d'assurance vie peuvent vous aider à protéger vos clients, veuillez communiquer avec notre bureau régional au 1 866 235-4332 ou avec votre Premier conseiller à la vente de RBC Assurances®.

Compagnie d'assurance vie RBC

®/MC Marques de commerce de Banque Royale du Canada, Utilisation sous licence.

[Protection des renseignements personnels et Sécurité](#) | [Nous joindre](#) | [Nouvelles de RBC Assurances](#)